

Van salesmanager naar optiekondernemer

# “Ik ben blij met de hulp die ik van Fides heb gekregen”

Op 1 oktober 2023 ging voor Bas Wijnen een langgekoesterde droom in vervulling: de opening van zijn eigen optiekzaak. Met behulp van Fides Bedrijfsadvies nam hij Van Hardeveld Optiek in Waalre over en maakte hij de overstap van sales manager bij HOYA naar optiekondernemer in zijn geboortestreek.





“Toen ik besloot de sprong te wagen om een eigen optiekzaak te beginnen, ben ik op zoek gegaan naar optiekwinkels die bij mij in de regio ter overname werden aangeboden. Ik was op zoek naar een winkel die qua omvang en uitstraling bij mij past. Al snel hadden enkele zaken mijn interesse gewekt.” Tijdens zijn zoektocht werd Bas door collega's uit de optiekbranche gewezen op Fides Bedrijfsadvies. “Omdat ik meerdere positieve verhalen hoorde over Fides, besloot ik om contact met hen op te nemen.”

### Persoonlijke wensen

Fides Bedrijfsadvies is gespecialiseerd in het geven van financieel en fiscaal advies aan optiekbedrijven en heeft ruime ervaring met overnames en startersbegeleiding. Zij doen dit onder meer voor (startende) NUVO-leden. Bas: “Tijdens de gesprekken met Jo en Willem zijn we eerst ingegaan op mijn persoonlijke wensen en mogelijkheden. Met welke optiekzaak zijn deze het beste te verenigen? Denk bijvoorbeeld aan zaken als doelgroep, locatie en groeipotentie. Mijn voorkeur ging uiteindelijk uit naar Van Hardeveld Optiek vlakbij mijn woonplaats.”

### Perspectief

Willem van Fides Bedrijfsadvies vervolgt: “Wij bekijken de vraagprijs van een optiekwinkel altijd vanuit meerdere perspectieven. Is de vraagprijs reëel gezien de behaalde omzet en uitstraling van de winkel? Maar ook vanuit het oogpunt van

de starter. Kan de starter het bedrag financieren en kan hij of zij er een boterham aan verdienen?”

Bas geeft aan dat hij deze gesprekken als erg prettig heeft ervaren. “Dat wil niet zeggen dat het altijd makkelijke gesprekken waren. Fides heeft mij af en toe flink laten nadenken. Bijvoorbeeld over alternatieve opties, zoals een nieuwe winkel starten in plaats van een overname. Hierdoor ben ik uitgekomen bij wat het beste bij mij past.”

### Ondersteunen

Fides Bedrijfsadvies heeft Bas ondersteund tijdens de onderhandelingen over de overnameprijs en bij het organiseren van de financiering. “Zo'n overname is een grote stap en dus best spannend, het is dan fijn om te kunnen leunen op de ervaring van Fides. Zij hebben dit vaker gedaan en weten dus wat je kunt verwachten in verschillende situaties.”

Bas: “Ik ben erg blij met de hulp en ondersteuning die ik van Fides heb gekregen. Eerlijk, no-nonsense, en ze zijn altijd bereikbaar voor advies en om te sparren! Als beginnende ondernemer kreeg ik het gevoel dat ik er niet alleen voor stond. Ik heb dan ook met veel vertrouwen financiële zaken ondergebracht bij Fides Bedrijfsadvies. Ik heb altijd inzicht in mijn gegevens en kengetallen van de branche.”